



## RESENTATION DE LA SOCIETE

**BIO&CO**, entreprise familiale, a fait le choix depuis plus de 20 ans d'un mode de développement respectueux de la santé et de l'environnement. Rejoignant le groupe INVIVO en 2018, premier groupe coopératif agricole français et leader de la jardinerie en France avec Gamm Vert, Jardiland et Delbard, **BIO&CO** est désormais rattaché à la filiale Invivo Retail.

**BIO&CO**, avec 7 magasins et 2 espaces de restauration situés en PACA (Marseille, Aix en Pce, Bouc Bel Air, Salon de Pce, Lambesc, Toulon et Vallauris), propose une très large gamme de produits issus de l'agriculture biologique et socialement équitables, en épicerie, fruits et légumes, produits frais, boucherie traditionnelle, boissons, maison, beauté et bien-être.

**BIO&CO** est l'enseigne du quotidien où les clients prennent plaisir à acheter des produits toujours plus sains et toujours plus locaux, au juste prix pour eux et pour les producteurs et qui s'investit dans la vitalité de ses territoires.

C'est en s'appuyant sur une équipe de collaborateurs très investis dans le fonctionnement de l'entreprise et partageant les mêmes valeurs, garante de la qualité du service et de la proximité avec nos clients, que **BIO&CO** peut poursuivre son développement, et construire des projets pérennes.

**Nous recherchons un/une Responsable Magasin pour notre magasin Bio&Co le Marché Salon de Provence (13) afin de prendre en charge sa gestion et son équipe de 10 collaborateurs**

### Missions principales

- Animation commerciale

Organiser l'accueil de la clientèle et participer à la vente.

S'assurer de la bonne tenue commerciale du magasin (rangement, présentation, propreté).

Mettre en valeur l'espace commercial, dans le respect des concepts de l'entreprise ou de l'enseigne et des directives données par le merchandising.

Organiser la mise en place d'opérations commerciales et préparer les plans d'actions nécessaires.

Effectuer une veille concurrentielle régulière.

- Management et encadrement des équipes

Relayer les plans d'action définis par le management supérieur (direction Générale) au niveau des équipes de vente.

Encadrer et organiser le travail de l'équipe

Former l'équipe

Informers les équipes sur les résultats obtenus et fixer les objectifs à atteindre en termes de vente et de chiffre d'affaires.

S'assurer de la qualité de la communication interne.



- Gestion et exploitation courante

Réaliser les ouvertures et fermetures du point de vente.

Veiller à la maintenance générale du point de vente, à son entretien et au respect des règles d'hygiène et de sécurité.

Organiser et préparer les inventaires, contrôler le niveau des stocks.

Organiser les réassorts en fonction des ventes et des livraisons.

- Gestion administrative et reporting

Suivre et analyser les résultats économiques du magasin et les indicateurs commerciaux (chiffre d'affaires, marges, coût du personnel, frais d'exploitation)

Assurer le reporting auprès de sa hiérarchie

Effectuer la gestion administrative et financière du magasin (passation des commandes, fournitures, contrôle des mouvements de caisse et les remises de recettes en banque ...)

Organiser les plannings et adapter le temps de travail en fonction des charges de travail.

### **Profil recherché**

De formation supérieure en commerce, vous justifiez de 5 ans d'expérience minimum dans la fonction.

Connaissance des produits alimentaires, fruits et légumes, frais ... Maîtrise des techniques d'animation et d'encadrement d'équipe. Capacité d'analyse des indicateurs économiques et commerciaux. Maîtrise des techniques de vente (accueil, conseil, argumentation, vente ...).

Bonne connaissance de la politique commerciale et merchandising. Bonne vision de la concurrence, sur la zone de chalandise, et des perspectives de développement de son activité.

Connaissance des procédures internes et des outils informatiques spécifiques (approvisionnement, administration des ventes, suivi des stocks).

Exemplarité et sens du service client, qualités relationnelles, sens de la coordination et de la communication, organisé, rigoureux, dynamique, réactif et disponible.

Poste cadre / forfait jour RTT